

Die e-dox AG ist langjähriger Partner des Xerox® Konzerns und führender Servicedienstleister für Managed Print Services & Dokumentenmanagement in Mitteldeutschland mit Sitz in Leipzig. Wir helfen Unternehmen und Organisationen bei der Digitalisierung von Büroarbeit und schaffen Lösungen mit nachweisbarem Mehrwert und Nutzen für unsere Kunden.

Werkstudent Sales & Account Management (m/w)

- flexible Arbeitseinteilung 10-12h/ Woche in Leipzig ab sofort

Deine Aufgaben

Du wirst durch betriebsinterne Schulungen auf die Vertriebsprozesse innerhalb der e-dox angeleitet und übernimmst nach der Einarbeitung folgende Aufgaben:

- Durchführung von Marktanalysen, Recherchen und Account Screenings
- professionelle Zuarbeit für unsere Key Account Manager
- Erstellen von Angeboten, Ausschreibungen und Verträgen
- Durchführung der Vertriebsprozess insbes. Neukundenakquise im B2B Bereich
- Bestandskundenbetreuung

Dein Talent

Du bist kommunikationsfreudig und bringst den richtigen Biss mit, um knifflige Probleme zu lösen und erfolgreich zu sein. Darüber hinaus ergänzt Folgendes dein Profil:

- Du bist mitten im Studium der BWL, WiWi oder Kommunikationswissenschaften
- Du kannst dich für das Thema Digitalisierung in all seinen technischen Facetten begeistern
- Dein Interesse für Geschäftsentwicklung und Vertrieb ist naturgegeben
- Du arbeitest gerne eigenverantwortlich und handelst teamorientiert
- Sehr gute Englischkenntnisse sind selbstverständlich

Wir bieten Dir

Die e-dox AG fördert dein Talent durch eine fundierte Einarbeitung, Weiterbildungen und Schulungen. Darüber hinaus bietet die e-dox AG dir: moderne Räumlichkeiten, kurze Entscheidungswege, Erfolgsbeteiligung und ein aufgeschlossenes Team.

Deine Bewerbung

Wir freuen uns auf deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins per E-Mail an:

karriere@e-dox.ag